

# CANDIDATS

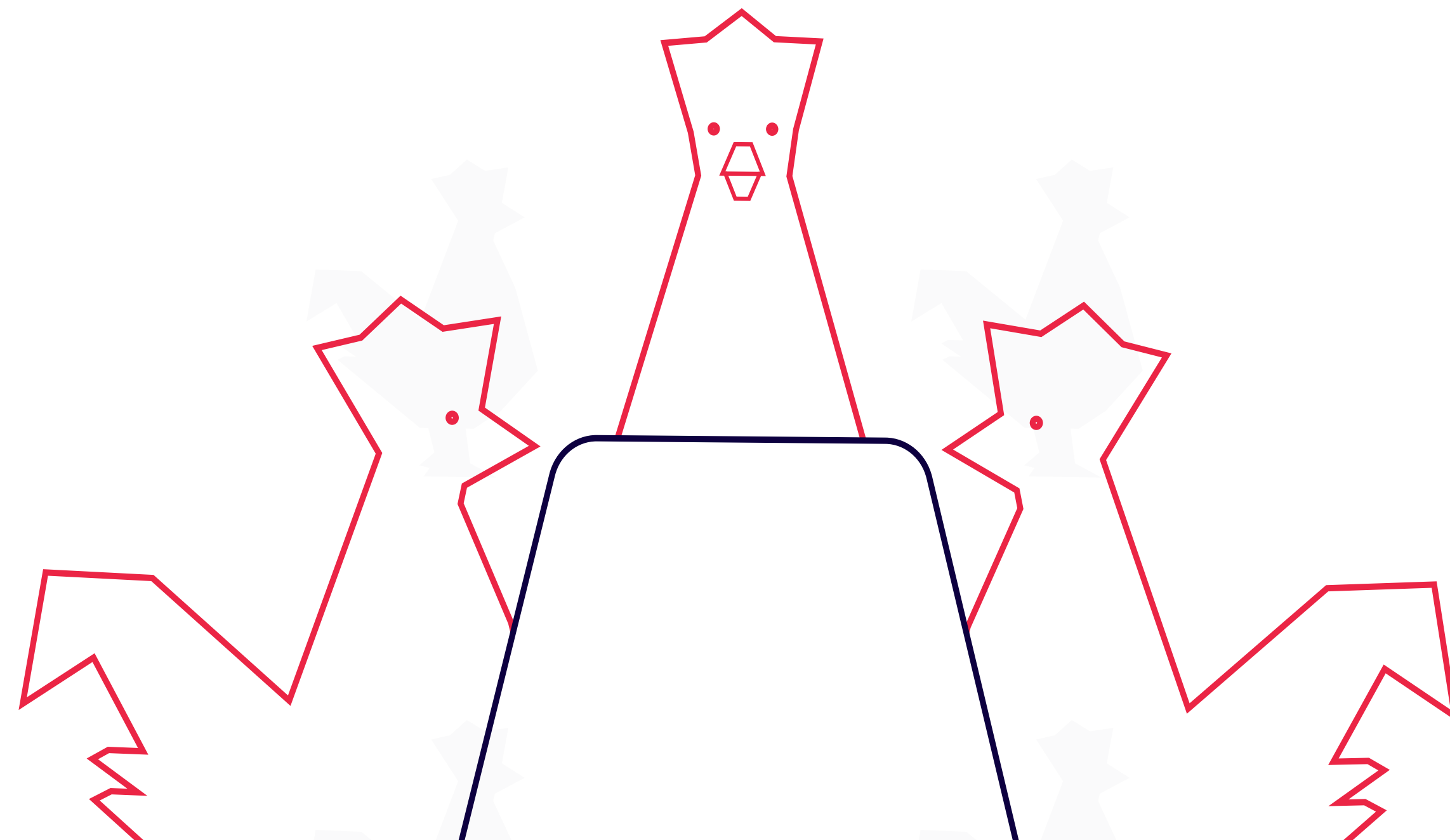
## AU CONSEIL D'ADMINISTRATION



# LE CONSEIL D'ADMINISTRATION

À l'occasion de **l'Assemblée Générale du 29 mars**, les membres de la French Tech Aix-Marseille sont invités à choisir leurs représentants, les ambassadeurs de l'écosystème startup du territoire.

Les 27 membres qui composent le conseil d'administration de l'association sont répartis en trois collèges : **startups, structures d'accompagnement** et **partenaires écosystème**.



# MODALITÉS DE VOTE

## Qui peut voter et comment ?

Le vote est réservé aux **adhérents**. Chaque adhérent peut voter pour les représentants de son collège et possède autant de voix qu'il y a de places vacantes.

- **10 sièges** sont à pourvoir dans le collège des startups
- **3 sièges** dans le collège des structures d'accompagnement
- **5 sièges** pour celui des partenaires écosystème



# LES MEMBRES DU CONSEIL D'ADMINISTRATION



15 dirigeants de **startups**



**Jean Viry-Babel**  
Vice-Président



**Diana Bajora**  
Vice-Présidente



**Laurie Giuggiola**  
Vice-Présidente



**Frédéric Pons**  
Vice-Président



**Benjamin Tardieu**  
Vice-Président



6 dirigeants de **structures d'accompagnement**



**Frédéric Guilleux**  
Vice-Président



**Emilie Royere**  
Vice-Présidente



**Philippe Stefanini**  
Vice-Président



6 partenaires **écosystème**



**Marie-Laure Guidi**  
Trésorière



# LES CANDIDATS

## DU CONSEIL D'ADMINISTRATION



# LES STARTUPS







# INES BAZILLIER, FRUIT AND FOOD

## BIOGRAPHIE

Diplômée en sciences de l'information et de la communication à la Sorbonne, j'ai eu l'occasion de travailler au cours de ces 15 dernières années en média, notamment au sein du groupe NRJ, en tant que responsable de la stratégie événementielle puis chez Microsoft en tant que media & creative strategist et responsable de l'offre publicitaire des marques de contenus. Depuis 3 ans, j'ai à cœur de développer mon entreprise, Fruit and Food, une place de marché permettant aux jardiniers amateurs et aux petits producteurs de donner ou vendre leurs surplus de fruits et légumes afin de permettre au plus grand nombre de manger mieux, moins cher et local tout en évitant le gaspillage alimentaire.



### PROFESSION DE FOI

En rejoignant le board de la French Tech Aix-Marseille, mon ambition est de promouvoir au sein de notre écosystème entrepreneurial à la fois l'innovation technique et l'innovation sociale. Je suis persuadée que nous devons aujourd'hui nous transformer pour tous devenir des entreprises à impact et c'est précisément la mission que je souhaite accomplir en apportant le soutien nécessaire à cette mutation majeure. C'est dès maintenant que nous devons agir pour faire en sorte que notre monde soit meilleur pour nos générations futures !



# AURÉLIEN BEGUET, ATRIOOM

## BIOGRAPHIE



Diplômé en Design Innovation et Société, je souhaite jouer un rôle dans le développement culturel, social et économique des territoires. Depuis 7 ans, je transmets les méthodes et l'état d'esprit du Design dans le sud de la France. Ma mission est de réussir à développer des produits, services et systèmes visant à l'amélioration de nos modes de vie dans une dynamique de conception centrée sur les usagers. Avec Atrioom, nous avons développé plusieurs outils et méthodes de travail pour rendre accessible l'innovation par le design auprès de nos clients.



### PROFESSION DE FOI

Pour moi, l'association doit être mise en oeuvre sous forme d'un écosystème vivant. Nous devons être le liant entre le business, le territoire et l'innovation pour renforcer nos actions individuelles. J'ai à coeur de porter la voix du design comme source d'innovation sur le territoire.







# FABRICE BLISSON, I-WANTIT

## BIOGRAPHIE

Entrepreneur depuis mon plus jeune âge, je suis passionné par l'entrepreneuriat, fondateur d'une solution digitale de wishlist social depuis 7 ans, (i-wantit) j'aimerais apporter ma contribution aux plus jeunes à travers mes expériences. Je suis aussi le président de la commission Jeunes entrepreneurs de l'upe 13.



### PROFESSION DE FOI

Bonjour, j'aimerais partager avec vous le goût de l'entrepreneuriat, le partage et l'entraide. Je peux me rendre disponible 2 jours par mois et plus pendant le démarrage s'il le faut. Je peux ouvrir mon réseau des grandes entreprises du territoire afin de faire de l'open innovation local. Je peux apporter mon expérience entre startups/grands groupes que j'ai vécue dans le lab de Cdiscount et pour finir le plus important de la bonne humeur et des sourires.





# PIERRE-EMMANUEL CASANOVA, HYSILABS

## BIOGRAPHIE

Titulaire d'un double Master en Biotechnologies pour le Développement durable (Aix Marseille Université, France) et en Management de l'Innovation (IAE Aix en Provence/North Carolina State University, USA) Pierre Emmanuel Casanova est passionné par les nouvelles technologies au service de la transition énergétique. Fort de plusieurs expériences dans des technologies de rupture comme les cellules souches embryonnaires à I-Stem (Paris), les diagnostics in vitro chez Cisbio/PerkinElmer (Orange), il est depuis 2015 cofondateur de la startup industrielle HySiLabs qui a développé un vecteur d'hydrogène unique au monde qui facilitera le stockage et le transport massif d'hydrogène vert.



## PROFESSION DE FOI

Faire du territoire une capitale de l'impact :

- Mesurer les indicateurs d'impact des startups de la French Tech et les accompagner dans leur démarche d'optimisation. Pour mettre en avant les initiatives engagées, organiser un sommet de l'investissement à impact.
- Mettre en avant la place des Femmes dans la tech en jouant de l'ancrage et l'implication sur le territoire de la FrenchTech pour promouvoir dans les tous les types d'évènements des panels composés de femmes.
- Travailler à augmenter la proportion de femmes dans les Comités de direction et conseil d'administration des entreprises de la French tech et plus largement dans l'écosystème
- Promouvoir la diversité dans l'entrepreneuriat en participant main dans la main avec les initiatives locales déjà en place à l'élaboration et au lancement d'un carrefour de l'entrepreneuriat au service à tous.







# PIERRE D'EPENOUX, IMCHECK THERAPEUTICS

## BIOGRAPHIE

Après une carrière dédiée à la stratégie et au business development de leaders mondiaux de la santé, en Asie et en Europe, Pierre d'Epenoux est depuis le printemps 2017 à la tête d'ImCheck Therapeutics, une société de biotechnologie qui conçoit et développe une nouvelle génération d'anticorps d'immunothérapie découverts par le Professeur Daniel Olive à l'Institut Paoli-Calmettes, à Marseille. Ces nouveaux anticorps sont positionnés au croisement de deux champs de l'immunologie à fort potentiel : les cellules T 9 2, et une nouvelle superfamille d'immunomodulateurs, les butyrophilines. À ce jour, ImCheck a levé près de 72 millions d'euros auprès d'investisseurs en capital européens et américains de premier plan et le premier essai clinique de notre candidat médicament ICT01 sera engagé en 2020. Ainsi, 5 ans à peine après sa création, ImCheck a déjà franchi toutes les étapes qui vont de la découverte à la clinique.

En 1995, Pierre d'Epenoux a fondé et géré une filiale asiatique de Merck/Lipha au Vietnam-Laos-Cambodge. Quatre ans plus tard, il a rejoint Merck KGaA à Darmstadt en tant que directeur des fusions et acquisitions. En 2002, il a rejoint Baxter Healthcare en tant que directeur du développement commercial. En 2009, Pierre a été nommé Directeur de la Stratégie et du Développement Commercial Europe chez Sanofi, un poste qu'il a occupé pendant quatre ans avant de rejoindre Theravectys en tant que Directeur de la Stratégie.



## PROFESSION DE FOI

Les innovations et les projets que nous portons dans nos start-up et scale-up nécessitent d'attirer des talents mais également les financements adéquats pour nous permettre de démarrer et poursuivre nos aventures à long terme. Etablir son besoin de financement, construire son réseau auprès des investisseurs, lever des fonds, structurer l'actionnariat, établir la gouvernance, etc. sont des sujets stratégiques qui relèvent de la gestion du quotidien.

La French Tech doit permettre aux porteurs de projets de se préparer et de structurer leurs levées de fonds puis de rencontrer et de convaincre les investisseurs de les rejoindre et de les soutenir dans le développement de leur aventure – au départ mais également dans la durée.

Je serai heureux de vous faire bénéficier de mon expérience pour vous permettre de maîtriser les codes de la levée de fonds et de la gouvernance, de partager les contacts de mon réseau d'investisseurs européens/américains et de vous accompagner, si vous le souhaitez.





# JULIE DAVICO-PAHIN, OMBREA

## BIOGRAPHIE

J'ai 29 ans et suis la co-fondatrice et CEO d'Ombrea, une startup de l'agritech basée à Aix-en-Provence, développant des solutions intelligentes de protection des cultures face aux aléas climatiques. J'ai un parcours atypique : études littéraires et de droit, j'ai quitté mon ancienne vie de journaliste pour entreprendre à Aix-Marseille, ma région d'origine, sur un secteur que je connais bien, toute ma famille étant dans l'agriculture. Cinq ans après sa création, Ombrea est en forte croissance avec une quarantaine de salariés et plus de 16 millions d'euros levés. Je suis très engagée sur ce territoire qui m'a beaucoup apporté !



### PROFESSION DE FOI

J'ai choisi d'entreprendre à Aix-Marseille parce que ce territoire a tous les atouts pour accompagner, fédérer et accélérer les startups. Aujourd'hui, force est de constater que la dynamique est bien là : tous les observateurs extérieurs s'accordent sur le potentiel de notre écosystème. Mais ce n'est pas suffisant : nous devons voir plus loin, plus grand, plus engagé aussi, collectivement. La French Tech Aix-Marseille a démontré son rôle structurant, devenant le point d'entrée privilégié pour tout porteur de projet, quel que soit son stade de développement. Ensemble, nous voulons porter un projet ambitieux pour décupler le rayonnement des startups, favoriser le recrutement des talents, faciliter l'accès aux financements et répondre aux problématiques des entrepreneurs. Nous devons nous appuyer sur la richesse de notre tissu local et notre capacité à jouer collectif : entourée d'une équipe plurielle, compétente et engagée, je serai fière de pouvoir être votre porte-parole dans ce deuxième et dernier mandat, cette fois en tant que Présidente de l'association. Ce territoire m'a tout donné, à mon tour de l'accompagner !







# WAËL DEHMANI, PURPI

## BIOGRAPHIE

Entrepreneur depuis plus de 10 ans avec plusieurs créations à mon actif, je suis également chef de projet digital et conseiller auprès de plusieurs startups. Je suis tunisien, installé en France avec ma petite famille grâce à un passeport talent projet économique innovant depuis plus d'un an afin de créer ma startup dans la région Aix-Marseille. Purpi (ma startup) est bien créée et nous comptons lancer notre première solution dans quelques semaines.



### PROFESSION DE FOI

J'aimerais bien contribuer et faire partie de la belle aventure French Tech Aix-Marseille que ce soit avec des idées ou en participant aux différents projets initiés par l'association.

J'essayerais de partager avec l'association et les différents intervenants la vision et le regard d'un étranger installé dans la région afin de la rendre plus attractive et accueillante pour les profils qui me ressemblent.





# SÉBASTIEN DEMECH, TELAQUA

## BIOGRAPHIE



Ingénieur en Big Data de formation, j'ai ensuite fait un Master à Grenoble Ecole de Management. Après être passé par le conseil à Paris, j'ai décidé de créer Telaqua avec mes deux associés à Marseille, ma ville natale. Cela fait maintenant plus de 3 ans que Telaqua existe pour aider les agriculteurs à optimiser leur irrigation. Nous sommes 15 collaborateurs et avons des clients en Europe, Afrique et Amérique du Sud.



### PROFESSION DE FOI

Depuis la création de Telaqua, j'ai vu évoluer la French Tech Aix-Marseille et le travail réalisé pour devenir une association structurante de l'écosystème. J'ai de suite adhéré à la vision du collectif pour continuer sur cette lancée en passant à la phase de développement et ainsi faire émerger des leaders nationaux et internationaux. Cette feuille de route commune propose de décupler le rayonnement des startups et du territoire, de répondre aux problématiques du quotidien des entrepreneurs, de faciliter l'accès au financement pour les startups, de fédérer un écosystème engagé et de favoriser le recrutement de talents. J'aimerais apporter un oeil nouveau sur le recrutement et ainsi aider les entrepreneurs du territoire à recruter. Concrètement, j'y vois 4 actions concrètes qui seront, j'en suis sûr, amenées à évoluer. Pour commencer, il faudrait déployer une enquête pour évaluer les besoins en recrutement et identifier les blocages. Pour ensuite, présenter la French Tech à 10 formations différentes du territoire chaque année, faire évoluer le job board pour permettre aux startups de diffuser plus largement leurs offres (partenariats avec des plateformes) et organiser un job dating digital ouvert aux candidats à l'échelle nationale et internationale.

Ces problématiques de recrutement, j'y fais face tous les jours et je vois comment les start-ups du territoire essaient de s'entraider pour recruter les meilleurs tout en s'adaptant à l'évolution du marché et en essayant de les fidéliser.





# TANGUY GOETZ, NEPTech

## BIOGRAPHIE

Je suis le CEO et le co-fondateur de NepTech. NepTech conçoit des navires de transport de passagers zéro-émission, performants et intelligents. J'ai travaillé un peu moins de 10 ans dans l'aéronautique (Airbus et Safran) à divers postes de marketing, de développement commercial et de finance en France et à l'international. J'intervenais pour la mise sur le marché de services et de produits innovants destinés aux avionneurs, aux compagnies aériennes et aux sociétés de maintenance. Cela m'a ainsi permis d'acquérir une expérience significative dans le développement commercial B2B, l'analyse marketing, la finance et la gestion d'équipe. J'ai ensuite rejoint l'industrie navale par le biais de la start-up SeaBubbles pour diriger les activités de développement commercial et de stratégie. Je suis titulaire d'un master en gestion de l'EDHEC Business School & Indian Institute of Management à Ahmedabad.



## PROFESSION DE FOI

Lors de la phase de lancement de NepTech, j'ai bénéficié de soutiens clés qui m'ont permis de dépasser les difficultés inhérentes à la création de l'entreprise. Mes expériences professionnelles passées variées (grands groupes / start-ups) ainsi que ces deux années en tant que chef d'entreprises ont été riches d'enseignements et je serai donc maintenant ravi de partager ces expériences en tant que membre du conseil d'administration de la French Tech Aix-Marseille. Très heureux d'avoir pu participer à la définition d'une feuille de route collective, je m'engage à mettre mon énergie et mon expérience au service des 5 axes suivants :

- Décupler le rayonnement des startups et du territoire
  - Favoriser le recrutement de talents
  - Accompagner les entrepreneurs dans leur quotidien
  - Faciliter l'accès au financement des startups
  - Fédérer un écosystème engagé autour de l'impact
- L'atteinte de ces objectifs est évidemment une action collective regroupant l'ensemble des acteurs de la French Tech Aix-Marseille et en particulier mes deux associés au sein de NepTech - Clément Rousset et Corentin Bigot – également engagés dans cette candidature. Leurs compétences et expériences complémentaires seront un atout précieux.







# JEAN-DAVID HABIB, GROUPE MAISON.FR

## BIOGRAPHIE

Fondateur de Travaux.com et investisseur dans plusieurs start-up, Jean-David Habib se consacre aujourd'hui au développement de maison.fr, start-up ayant déjà obtenu plus 15m€ de financement pour accélérer sa croissance et devenir la plateforme n°1 de conseil et de prise de rendez-vous dans le secteur de l'habitat.



### PROFESSION DE FOI

Partageant mon temps entre Londres et Aix-en-Provence, et étant actuellement en plein lancement d'une nouvelle société, je n'aurais pas forcément beaucoup de temps à consacrer à la French Tech.

J'ai une grande expérience des sociétés internet et des start-ups ayant créé des sociétés internet depuis 1998.

Je suis très pragmatique dans mon approche. Je pense pouvoir aider les jeunes entrepreneurs et participer à l'évolution du secteur digital dans notre région et en France.





# SELIM KEBAIER, DEEP SCOUTING

## BIOGRAPHIE

A 19 ans, j'ai décidé de quitter ma Tunisie natale pour poursuivre mes études à Nantes, puis à Toulouse. J'obtiens ensuite mon premier emploi chez IBM à Paris en tant que consultant en stratégie digitale. Après une expérience au Mexique au sein des équipes de Sanofi, je reviens en France avec l'envie d'entreprendre et mon idée de Data Scouting dans le football en tête. Je décide donc de me former en Data Science en intégrant le bootcamp du Wagon à Marseille où je rencontre mon associé. Depuis, la société est créée et les discussions avec l'OM ont débuté



## PROFESSION DE FOI

Pour des raisons de budget, mon projet n'aurait pas pu voir le jour sans le programme french Tech Tremplin. Je viens d'être lauréat de la phase d'incubation après être passé par la prépa. Je suis donc parfaitement placé pour cerner les attentes et besoins des futurs candidats. Durant mon passage chez les déterminés, j'ai participé à une réunion de la BNI que j'ai trouvé très enrichissante d'un point de vue réseau. Je pense qu'il serait intéressant de mettre en place un dispositif similaire au sein de la french tech, organisé par secteur d'activité. Un autre besoin récurrent, dont les autres lauréats de cette année m'ont fait part, est le besoin d'accompagnement pour la rédaction des statuts. Pour y répondre, il serait pertinent de mettre en place un partenariat avec un collectif d'avocats ou d'experts-comptables afin d'obtenir des tarifs avantageux pour les lauréats. Je suis disposé à consacrer le temps nécessaire à la mise en place des 2 actions décrites ci-dessus.







# MARC LANGLET, MON PETIT CE

## BIOGRAPHIE

DG Financier dans une start-up en 2015, j'ai vendu à Groupe côté de 200 personnes dont je suis devenu DAF en 2017, jusqu'en 2020. A ce titre, j'ai eu la charge de créer une holding pour gérer la croissance externe (acquisition de start-up). En 2021, alors que j'étais DAF externe pour des sociétés locales, j'ai co-crée MON PETIT CE, comité d'entreprise externalisé novateur.

A l'aise dans un environnement entrepreneurial, je suis depuis 10 ans au cœur du pilotage de la performance des entités, de la gestion du cash, et des opérations de haut de bilan, pour des start up / pour des Groupes. Agé de 44 ans, je souhaite aujourd'hui apporter mon expérience à l'éco système French Tech.



## PROFESSION DE FOI

Je propose d'apporter mes compétences en termes de structuration financière, ainsi que ma connaissance du tissu régional et national (banques, investisseurs, partenaires, etc), et peux volontiers apporter mon expérience des levées, ayant été des 2 côtés de la barrière.

Je m'inscris parfaitement dans le projet porté par le groupe d'adhérents présenté par l'article de la Provence du 15 février, tant il me semble que la FTAM a besoin de rayonner !

Avec cette candidature, je souhaite donc être un maillon du travail collectif visant à promouvoir le dynamisme local et aider les entrepreneurs locaux à réussir et à être visibles !







# BÉATRICE LEDUBY, DEKI

## BIOGRAPHIE

Deux valeurs me caractérisent : le respect et l'engagement. M'engager au sein de la French Tech est une évidence : nous, entrepreneur(e)s, avons le devoir d'être force de proposition pour que chacun puisse, via ses choix, changer le monde et œuvrer pour un avenir bon. J'ai 50 ans et je suis une « start-upeuse ». J'ai commencé en finance, puis je me suis frottée au commercial, et finalement après avoir dirigé des équipes au sein de grands groupes, j'ai pu mener mes propres entreprises, jusqu'à la création de DEKI en juillet 2020.



### PROFESSION DE FOI

Je suis convaincue que la diversité et l'ouverture aux autres est un facteur clé de succès : j'ai la chance d'avoir exercé de nombreux métiers (de la finance au marketing), dans des entreprises de tailles très disparates (du grand groupe à ma propre TPE). C'est cette richesse d'expériences qui m'a permis dans de nombreuses situations de rebondir. Par ailleurs, j'ai pu constater combien le principe de silo était un vrai frein à l'innovation et à la réussite : il est difficile de sortir de son « confort » et de ses habitudes. J'aimerais pouvoir apporter à notre communauté l'envie d'envisager son environnement autrement, de recruter autrement, ... et stimuler la curiosité de chaque acteur public/privé, homme/femme/jeune/plus « vieux », pour l'autre. Ouvrir pour mieux se « nourrir ».





# ÉMILIE MERCADAL, ROFIM

## BIOGRAPHIE

Co-fondatrice et CEO de ROFIM, la 1ère plateforme de diagnostic collaboratif. Native du Var et diplômée de Sup de Co Reims, elle a passé ses 10 premières années professionnelles entre Paris et Bruxelles. Elle a eu un parcours avec une forte connotation internationale, elle a passé 7 ans dans un laboratoire pharmaceutique leader dans le domaine du vaccins où elle a exercé des fonctions stratégiques au global. C'est son associé et le projet qu'il porte pour améliorer le quotidien des patients qui l'ont faite revenir dans la région où elle s'investit dans plusieurs associations.



### PROFESSION DE FOI

Je soutiens la feuille de route commune autour de ses axes :

- Décupler le rayonnement des startups et du territoire
- Favoriser le recrutement de talents
- Accompagner les entrepreneurs dans leur quotidien
- Faciliter l'accès au financement des startups
- Fédérer un écosystème engagé autour de l'impact



# **LES STRUCTURES D'ACCOMPAGNEMENT**







# MATHIEU BONFILS, LE WAGON

## BIOGRAPHIE

Entrepreneur dans l'EdTech, Co-fondateur et CEO Le Wagon Marseille.

Formé en France et en Angleterre (finance et sciences politiques), j'ai occupé des postes en développement commercial et direction générale. Au cours des 10 dernières années, j'ai évolué dans différents secteurs (énergie, finance, assurance, web, formation professionnelle), types d'organisations (Grands groupes, PME, startups, ONG) et environnements culturels (France, Bénin, Congo Madagascar).

Installé à Marseille depuis 2016, j'y ai cofondé Le Wagon pour contribuer à la dynamique tech du territoire en formant au numérique les talents dont il avait besoin pour se développer et rayonner.



## PROFESSION DE FOI

Lorsque j'ai lancé Le Wagon Marseille, j'avais un souhait : contribuer à la dynamique tech du territoire en formant les talents dont il avait besoin pour se développer et rayonner. En 6 ans, 500+ étudiantes et étudiants se sont formés chez nous aux métiers du Développement Web et de la Data Science. Ils ont pu intégrer de nombreuses startups d'Aix, de Marseille et d'ailleurs.

Cette dynamique de formation et développement des talents, je l'ai aussi poussé collectivement avec d'autres acteurs présents sur le territoire, en trouvant de multiples terrains d'échanges, de collaboration et en construisant des projets communs avec des écoles de formation au numérique, incubateurs, accélérateurs et structures d'accompagnement impliquées dans le développement des talents.

Aujourd'hui, je souhaite mettre cet engagement sur et pour le territoire au service de La French Tech Aix-Marseille Région Sud pour continuer à accompagner la structuration de notre écosystème. Avec ma connaissance du territoire et de ses acteurs, j'interviendrai particulière sur le 3ème pilier de notre feuille de route "Favoriser le recrutement de talents" (présentation de la French Tech à plusieurs formations du territoire chaque année, contribution à l'évolution du job board et la mise en oeuvre d'un job dating digital, et réalisation d'une enquête sur les besoins en recrutement). Je pourrai également participer aux événements du territoire et prendre publiquement la parole autant que nécessaire pour représenter notre association et valoriser ses actions et ses membres.





# MASSIMO MAGNIFICO, ZEBOX

## BIOGRAPHIE

Expert dans la gestion de structure d'innovations et d'accompagnement de startups, Massimo Magnifico a développé son expertise dans des grandes entreprises pendant plus de 10 ans pour se tourner ensuite vers l'innovation. Ingénieur supply chain, Massimo est diplômé d'un master en sciences appliquées de l'école d'ingénieurs INSA en 2007. Il a également obtenu la certification Stanford-Lille Innovation and Entrepreneurship Programme en 2014. Après une première carrière dans de grands groupes (Decathlon, La Redoute et Camaïeu), il rejoint EuraTechnologies en 2012 et devient Chief Operating Officer en 2016. C'est au cours de cette période qu'il lance plusieurs programmes d'incubation verticalisés (FinTech, InsurTech, AgTech, Robotique, Média, PropTech ...) avec le soutien de partenaires privés. Il poursuit aujourd'hui son expertise dans l'innovation en tant que Directeur Général de ZEBOX, l'incubateur et accélérateur international pour startups innovantes.



## PROFESSION DE FOI

Passionné par les sujets d'innovation et de logistique, c'est pour soutenir les startups et grands groupes œuvrant à la modernisation de la supply chain que j'ai choisi de rejoindre Zebox en tant que CEO.

En m'engageant auprès de la French Tech Aix-Marseille, je souhaite partager mon réseau international (Etats-Unis, Caraïbes, Afrique) et contribuer à favoriser les relations avec les grands groupes.

Mon expérience réussie dans d'autres écosystèmes me permettra également d'apporter mon expertise au service du territoire et de la FTAM.







# LAURENCE OLIVIER, MARSEILLE INNOVATION

## BIOGRAPHIE

Laurence Olivier est Directrice générale de Marseille Innovation. Après avoir passé 11 ans en charge de l'accompagnement des startups innovantes marseillaises puis en tant que directrice adjointe, Laurence Olivier a pris les rênes de Marseille Innovation pour poursuivre le développement de Marseille Innovation qui héberge et accompagne au sein de 4 campus à Marseille les entreprises innovantes et les startups du territoire métropolitain. Ce sont près de 150 startups qui sont accompagnées chaque année, dans les domaines de l'industrie du numérique, l'industrie 4.0, la santé, le tourisme, les industries créatives, l'environnement... Près de 50 nouvelles startups rejoignent nos campus chaque année pour bénéficier d'un accompagnement business sur-mesure, pendant 4 ans et sans prise de participation. Pour transformer les projets en startup puis en scale-up, une trentaine de mentors, experts et une équipe de 14 personnes, accompagnent quotidiennement les entrepreneurs qui innovent.



## PROFESSION DE FOI

Créé il y a 25 ans, Marseille Innovation accompagne les porteurs de projets et les entrepreneurs qui innovent, de la création jusqu'à leur développement.

A la fois incubateur, pépinière et accélérateur, Marseille Innovation est implantée au sein de 4 campus à Marseille et a fondé son succès sur une organisation opérationnelle, une méthode et un savoir-faire unique qui gomme les principaux freins à la croissance des entreprises innovantes.

Labellisés par l'Union Européenne, Centre Européen d'Entreprises et d'Innovation (CEEI), nos programmes d'accompagnement se déclinent pendant 4 ans et couvrent chaque stade de développement des startup : business développement, monétisation, growth marketing, propriété intellectuelle, recherche de financement, communication, CTO et CFO externalisés, RH, ...

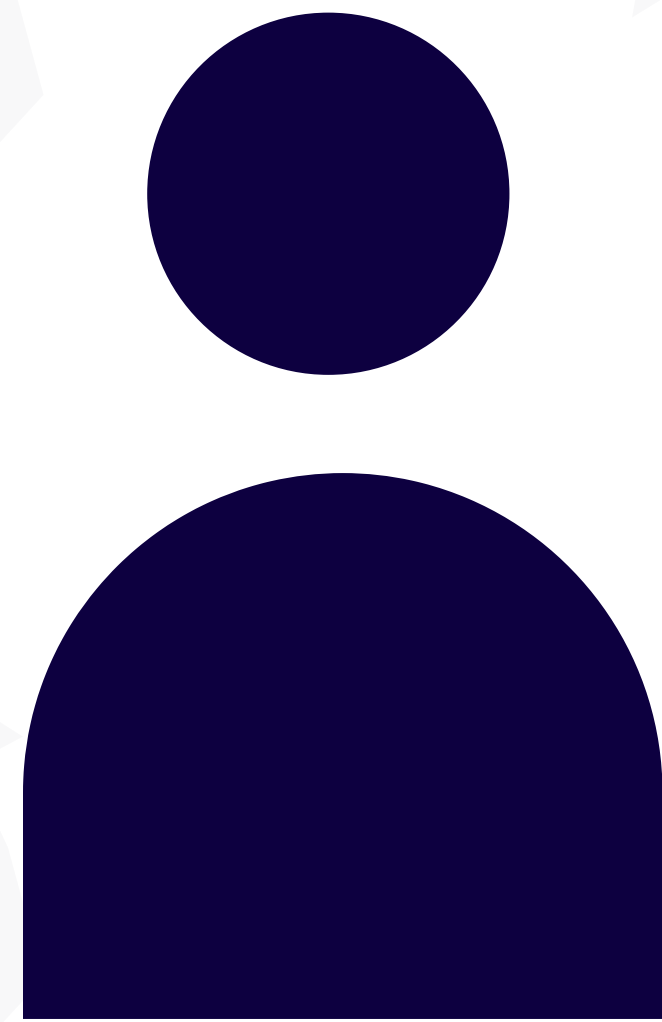
Tous les secteurs sont représentés dans nos campus : Innovations numériques, industrie du futur, santé et e-santé, tourisme ou encore environnement, pour créer des synergies multiples, des opportunités business et aller plus vite et plus loin.

Avec le soutien de l'ensemble de ses partenaires locaux, nationaux et internationaux, le «tableau d'honneur» de Marseille Innovation compte de nombreuses réussites, à l'image de Provepharm Life Solutions, Enovacom, Traxens, IdMed, Sleepers (Avis-Vérifiés), AlertGazoil, Seres Technologies, Mailinblack, Viaxoft, SmsMode, Multiwave, QuickMS, Honikou Games, SmartTribune, Exolis, Fintel, Stedy, et tant d'autres...

Explorer et construire le monde de demain avec les nouvelles générations d'entrepreneurs de manière bienveillante, pragmatique et opérationnelle, sont mes valeurs et celles que je partage avec mes équipes au quotidien. Participer aux réussites entrepreneuriales, moteurs de l'attractivité de notre écosystème. Et plus que jamais, contribuer au rayonnement de notre territoire, pérenniser et fédérer durablement les startup et entreprises innovantes avec et grâce à la force du collectif French tech Aix Marseille Région Sud.



# LES PARTENAIRES ÉCOSYSTÈME







# ANNE GAUTIER, NAOS

## BIOGRAPHIE

Actuellement DRH du groupe Naos ( Bioderma, Institut Esthederm, Etat pur ), entreprise de dermo-cosmétique , j'évolue depuis plus de 30 ans dans la fonction Ressources Humaines.

Passionnée par mon métier, j'ai eu la chance d'évoluer dans des environnements extrêmement différents en terme de secteur d'activité ( électronique, mode, grande consommation, luxe, dermo-cosmétique), de business models et d'enjeux ( restructurations, croissance d'activité, fusions , acquisitions, repositionnement stratégique, construction de marques). Après des études de droit et de gestion j'ai commencé ma carrière professionnelle chez Thales ou j'ai évolué dans la fonction RH d'abord en usine de production où j'ai accompagné le plan de restructuration du site et pris en charge le projet de requalification du personnel puis sur une division et enfin comme DRH du laboratoire de recherche du groupe en pleine mutation.

Après 12 ans chez Thales j'ai fait un saut radical et rejoint le milieu de la mode chez Lanvin dans le cadre du relancement de la marque ce qui fut une aventure business et humaine.

L'étape suivante a été de rejoindre une entreprise de culture américaine , Gillette où j'ai notamment eu à gérer la fusion avec P&G pour les entités dont je m'occupais.

En 2006 j'ai rejoint le groupe LVMH comme DRH de Guerlain et eu la chance d'accompagner la transformation d'une marque magnifique et pu contribuer au mouvement «ellesvmh»; mouvement visant à promouvoir le développement des talents féminins au sein du groupe.

Après ces 10 années passionnantes j'ai décidé pour mes 50 ans de vivre un nouveau challenge et choisi de rejoindre Naos, un groupe familial, avec des valeurs fortes, pour accompagner le groupe dans sa dynamique de croissance internationale ce que je fais depuis 5 ans.



## PROFESSION DE FOI

En tant que DRH, le fil rouge de mon expérience professionnelle a été d'accompagner des entreprises et des collaborateurs de tous profils dans leur évolution.

J'ai eu la chance d'être exposée à des sujets business très divers dans des contextes français et internationaux et la conduite du changement est un sujet qui me passionne aussi bien dans sa dimension collective qu'individuelle.

Aujourd'hui je souhaite pouvoir contribuer à un autre niveau que celui de l'entreprise dans laquelle j'exerce, m'ancrer plus fortement dans le territoire en apportant mon expertise RH et mon engagement sur le développement de nouveaux projets au sein de la French Tech Aix Marseille.

Je peux plus particulièrement me projeter sur les axes forts portés sur les axes suivants:

Le recrutement des talents,

L'accompagnement des entrepreneurs pour un passage à l'échelle grâce à une expertise en matière de conduite du changement et une compétence de coaching,

Le rayonnement des startups et du territoire de par mon réseau professionnel et mon expérience internationale,

La promotion de la diversité.

Je suis enthousiaste à l'idée de m'investir au sein d'une équipe dynamique qui a à cœur de porter encore plus loin le développement de la French Tech et de contribuer ainsi à l'attractivité du territoire, à la création de valeur et d'emplois.

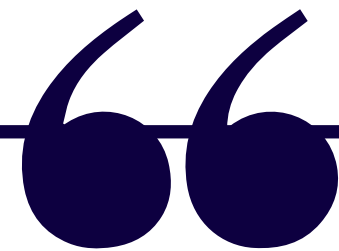




# ÉLODIE CESARO, EY VENTURY

## BIOGRAPHIE

J'ai intégré la faculté de droit ambitionnant de devenir magistrate. Très rapidement, je perçois mon appétence pour le « droit des affaires » et, comme une évidence, je décide de devenir avocate afin d'assister les entrepreneurs. Pendant 10 ans, j'exerce mon métier au service de PME opérant dans un contexte international. En 2018, après la naissance de ma deuxième fille et une rencontre déterminante, j'intègre EY Ventury afin d'assister les start-up de notre territoire, plus particulièrement, dans le cadre de leurs levées de fonds auprès d'investisseurs. Je suis par ailleurs secrétaire générale de BPW Marseille Métropole, qui milite pour l'égalité professionnelle entre les hommes et les femmes et préside sa commission financement, depuis 3 ans.



### PROFESSION DE FOI

Comme tous les marseillais, je suis très attachée à ma ville de naissance. Il me semble qu'un tel attachement n'est pourtant pas dénué d'objectivité tant Marseille et, plus globalement, la métropole Aix-Marseille, disposent d'atouts pour en faire un territoire attractif. J'ai toujours cru à la force de notre territoire pour développer des compétences à valeur ajoutée, attirer des entrepreneurs innovants et de nouveaux talents. C'est la raison pour laquelle, j'ai fait le choix d'exercer mon métier d'avocate à Marseille au service des entrepreneurs ; leur courage, leur résilience et leur sens de l'innovation me motivent chaque jour pour avancer à leurs côtés.

La French Tech Aix-Marseille contribue largement au rayonnement et à l'attractivité de notre territoire. Parce qu'ensemble nous sommes plus forts, je souhaite m'engager pleinement au sein du conseil d'administration de la French Tech Aix-Marseille afin d'intégrer un collectif militant de l'innovation dont les membres ont à cœur de se challenger, de partager leurs expériences et de mettre en place des outils permettant aux entrepreneurs de se développer pleinement et durablement dans notre territoire. Je partagerai ainsi toute mon expérience de la levée de fonds et, plus généralement, mon approche pragmatique du droit, au service de la communauté French Tech.

Vous pouvez compter sur ma détermination.







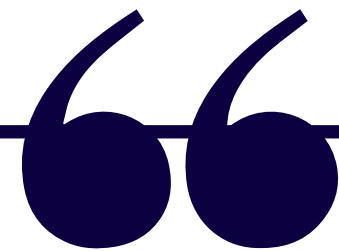
# ALEX GERBAUD, TURENNE GROUPE

## BIOGRAPHIE

Après une formation en ingénierie financière à l'université Lumière Lyon II, j'ai rejoint les équipes M&A d'In Extenso Finance et Transmission où je suis resté 3 ans au bureau d'Aix en Provence.

J'ai ensuite rejoint les équipes d'ACG Management (aujourd'hui Smalt Capital) à Marseille où en 3 ans, j'ai réalisé une dizaine d'investissements en capital développement et capital risque (Mycoach et I Music School notamment).

J'ai enfin rejoint l'équipe de Marseille du Groupe Turenne en 2018 comme Directeur d'investissement. J'ai réalisé plus de 30 investissements en VC dans la région parmi lesquels plusieurs start-up emblématiques du territoire comme Ombrea, Nawatechnologies, Hysilabs, Dualsun et Therapixel.



## PROFESSION DE FOI

La French Tech Aix-Marseille s'est structurée depuis plusieurs années faisant de la métropole un territoire attractif.

Avec l'arrivée de ce nouveau collectif porté par 5 ambassadeurs ambitieux, nous souhaitons faire passer un cap à La French Tech Aix Marseille en terme d'accompagnement, de rayonnement du territoire et de valorisation du savoir-faire.

A titre personnel, je souhaite apporter toute mon expérience acquise en tant qu'investisseur VC auprès des dirigeants de la French Tech Marseille pour mieux appréhender les enjeux de croissance et de financements, notamment de levée de fonds.







# ALI MESSOUDI, MATIN CONSEIL

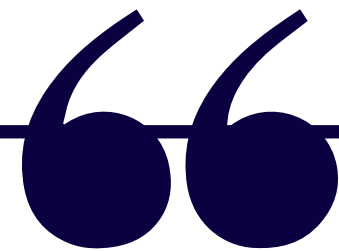
## BIOGRAPHIE

Diplômé de Kedge Business School en 2015, j'ai d'abord travaillé chez CMA CGM puis au sein du groupe Ziegler, intégrant ainsi le monde du transport international au contact des importateurs et exportateurs de la région SUD PACA.

C'est lors de cette dernière expérience qu'est née ma volonté d'entreprendre et de développer TRANSPARE, une plateforme digitale créée en 2018 qui connecte les sociétés en recherche de transports avec les professionnels du secteur et apporte une réponse aux besoins de fluidité et de transparence exprimés par les clients.

Dès, le début de cette aventure entrepreneuriale, je me suis pleinement engagé au sein de l'écosystème en intégrant différentes structures d'accompagnement et en faisant parti du conseil d'administration de la French Tech Aix Marseille, ce qui m'a donné l'opportunité de participer à divers événements et m'engager dans différents projets qui œuvrent pour le développement d'un esprit collaboratif et inclusif et facilitent la croissance des jeunes entreprises au sein de notre territoire.

Je suis aujourd'hui engagé dans le développement de deux startups marseillaises et ai le plaisir d'accompagner d'autres entreprises sur des sujets d'internationalisation ou d'optimisation du services client par le digital, deux thématiques sur lesquels j'ai particulièrement développé mon expertise ces 5 dernières années.



## PROFESSION DE FOI

Entrepreneur passionné, membre du Réseau Entreprendre, de France Digitale ainsi que de la French Tech Aix-Marseille, je suis convaincu que c'est l'engagement de tous et les actions communes qui portent les meilleurs fruits. J'ai donc envie de poursuivre mon implication au plus près de notre écosystème en participant aux actions menées par l'équipe et le conseil d'administration de la FTAM.

Après deux années troublées par les mesures sanitaires, je souhaite encore plus promouvoir l'intelligence collective et chercher à améliorer le terreau dans lequel évoluent les entrepreneurs d'Aix-Marseille.

Selon moi, la French Tech doit porter deux missions majeures. D'une part, il faut qu'elle facilite l'accès à l'entrepreneuriat en renforçant la démarche inclusive qui a été amorcée et en multipliant les initiatives telles que Tremplin. D'autre part, elle doit faciliter la croissance des startups du territoire en intensifiant la promotion des innovations locales et en donnant accès à toutes les ressources qui aident à leur développement : accompagnements, carnets d'adresses ...

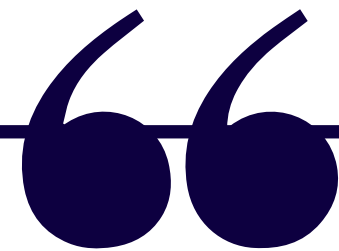




# MATTHIEU SOMEKH

## BIOGRAPHIE

D'abord entrepreneur dans le domaine des lasers à fibre, Matthieu a ensuite été responsable du développement de l'innovation et de l'entrepreneuriat à l'Ecole polytechnique. C'est en 2018 qu'il rejoint Marseille pour créer et développer ZEBOX, incubateur et accélérateur de startups multi-corporate focalisé sur la supply chain et la mobilité. Depuis le début de 2022, il continue son action au service du développement et de l'internationalisation des startups du territoire ainsi qu'au renforcement de l'attractivité de ce dernier.



### PROFESSION DE FOI

La FrenchTech Aix Marseille représente un écosystème entrepreneurial extrêmement riche et dynamique ; j'ai la chance de le découvrir depuis 4 ans. Ses entrepreneurs sont extrêmement créatifs, le territoire est très attractif et il regorge de nombreux talents essentiels au développement d'activités innovantes.

Il est essentiel d'accompagner ces entrepreneurs qui créent aujourd'hui les scale-up de demain dans leurs développements, et en particulier dans leur internationalisation et leur financement. C'est sur ces 2 points précis que je souhaite orienter mon action tout en continuant à conseiller les entrepreneurs sur les sujets qui sont les leurs, comme j'apprécie tout particulièrement de le faire.



# INSCRIVEZ-VOUS À L'ASSEMBLÉE GÉNÉRALE

Mardi 29 Mars 2022 à 17h30

Crédit Agricole Alpes Provence, 25 Chemin Trois Cyprès, 13090 Aix-en-Provence

<https://www.eventbrite.fr/e/billets-assemblee-generale-ordinaire-266784338137>

